



Seit 1968 sind wir mit über 7.000 bundesweit gebauten Einfamilien-, Doppel- und Reihenhäusern, einem Auftragsvolumen von fast 100 Mio. Euro und über 140 Mitarbeitern einer der größten Bauträger Deutschlands. Unser Ziel: begeisterte Kunden! Und natürlich begeisterte Mitarbeiter – dafür steht die Auszeichnung als „familienfreundlicher Arbeitgeber“.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams im Großraum Köln bis hin zum Ruhrgebiet suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Verkaufsberater/in

Ihre Aufgabe:

Sie begeistern unsere Kunden vom Erstkontakt bis zur Übergabe ihres neuen Zuhauses durch eine professionelle und sympathische Kundenbetreuung. Als erster Ansprechpartner klären Sie alle Fragen rund um die Immobilie, bringen die Kunden zum Kaufvertragsabschluss und sorgen in der Nachkaufbetreuung für eine hohe Zufriedenheit und Empfehlungsbereitschaft.

Was wir von Ihnen erwarten:

Sie sind ein freundlicher und positiv denkender Mensch. Sie handeln engagiert und selbstständig. Sie sind teamfähig und zu regelmäßiger Wochenend-Arbeit bereit. Sie haben Verkaufserfahrung oder arbeiten im Dienstleistungsbereich. Sie können sich für Immobilien begeistern und dies auf Ihre Kunden übertragen.

Was wir Ihnen bieten:

- Einen abwechslungsreichen Aufgabenbereich in einer wachsenden Branche
- Attraktive Bauvorhaben mit eingerichteten Musterhäusern
- Eine intensive Einarbeitung in unsere Erfolgs-Philosophien
- Ein Grundgehalt zur Absicherung plus erfolgsabhängige Provisionen
- Und nicht zuletzt: ein sehr gutes Betriebsklima

Interessiert?

Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem Kennwort „VB RL“ an die INTERHOMES AG, Personalabteilung, z.H. Fr. Szymanski, Ahlker Dorfstr. 9, 28279 Bremen oder als Word- bzw. PDF-Datei an bewerbung@interhomes.de