



## Verkaufsberater (m/w/d) für Immobilien

**Arbeitsort: BERLIN BRANDENBURG | Beschäftigungsart: VOLLZEIT**

Mit über 14.000 bundesweit gebauten Einfamilien-, Doppel- und Reihenhäusern sowie Eigentumswohnungen seit 1968 sind wir einer der großen Bauträger Deutschlands.  
Unser Ziel: begeisterte Kunden! Und natürlich begeisterte Mitarbeiter!

### IHRE NEUE HERAUSFORDERUNG

- Begeisterung unserer Kunden vom Erstkontakt bis zur Übergabe ihres neuen Zuhauses durch professionelle und sympathische Kundenbetreuung
- Schaffen einer hohen Kundenzufriedenheit und Empfehlungsbereitschaft
- Beratung rund um die Immobilie als erster Ansprechpartner bis hin zum Kaufvertragsabschluss
- Repräsentation unserer Musterhäuser und Verkaufspavillons

### DAS BRINGEN SIE MIT

- Positive und kommunikative Persönlichkeit mit viel Empathie und Begeisterungsfähigkeit für unser Produkt "Eigenheim"
- Engagement, Zuverlässigkeit und Selbstständigkeit
- Erfahrung im Bereich Verkauf oder als Dienstleister - gerne auch aus anderen Branchen
- Teamfähigkeit und Flexibilität, Bereitschaft zu regelmäßiger Wochenendarbeit
- Gute MS Office Kenntnisse

### DARAUF KÖNNEN SIE SICH FREUEN

- Work-Life-Balance, Familienfreundlichkeit und flexible Arbeitszeiten
- Moderne Arbeitsumgebung und ein offenes Team auf Augenhöhe
- ÖPNV-Ticket, Zuschuss zum Firmenfitness und kostenlose Getränke
- 30 Tage Urlaub
- Firmenevents, Familienpflegetage und die Teilnahme an Sportveranstaltungen

Mehr über uns: [www.interhomes.de/karriere](http://www.interhomes.de/karriere)

Frau Julia Krzenciessa | Haferwende 36 A | 28357 Bremen | [bewerbung@interhomes.de](mailto:bewerbung@interhomes.de)

Die verwendeten Bezeichnungen richten sich gleichermaßen an alle Mitglieder der Gesellschaft.