



Verkaufsberater (m/w/d)

Arbeitsort: BERLIN / BRANDENBURG | Beschäftigungsart: VOLLZEIT

Seit über 50 Jahren erfüllen wir Menschen ihren Traum von den eigenen vier Wänden. Mit rund 200 Mitarbeitern und einem Jahresumsatz von 125 Mio. Euro sind wir einer der großen Bauträger Deutschlands. Wir bauen in 10 Bundesländern und blicken inzwischen auf mehr als 13.000 Einfamilien-, Doppel- und Reihenhäuser sowie Stadtwohnungen zurück. Unser Ziel: begeisterte Kunden! Und natürlich begeisterte Mitarbeiter! Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte!

IHRE HERAUSFORDERUNG

- Begeisterung unserer Kunden vom Erstkontakt bis zur Übergabe ihres neuen Zuhauses durch eine professionelle und sympathische Kundenbetreuung
- Klärung aller offenen Fragen rund um die Immobilie als erster Ansprechpartner
- Kompetente Beratung unserer Kunden bis zum Kaufvertragsabschluss
- Schaffen einer hohen Kundenzufriedenheit und Empfehlungsbereitschaft
- Repräsentation unserer Musterhäuser und Verkaufspavillons

IHRE QUALIFIKATIONEN

- Positive und kommunikative Persönlichkeit mit viel Empathie
- Engagement, Zuverlässigkeit und Selbstständigkeit
- Erfahrung im Bereich Verkauf oder als Dienstleiter - gerne auch aus anderen Branchen
- Teamfähigkeit und Flexibilität, Bereitschaft zu regelmäßiger Wochenendarbeit
- Begeisterungsfähigkeit für unser Produkt „Eigenheim“
- Gute MS Office Kenntnisse

BENEFITS



Familienfreundlichkeit



Vertrauensarbeitszeit



Teamwork



Mehrstufige Einarbeitung



ÖPNV-Ticket



Work-Life-Balance

Mehr über uns: www.interhomes.de

WIR FREUEN UNS SIE KENNENZULERNEN!

Frau Jessica Grieger | bewerbung@interhomes.de | Betreff: VB-BB