



Position:	<i>Leitung Kundenservice / Qualitätsmanagement &amp; Vertriebssteuerung</i>
Bei INTERHOMES seit:	<i>2002</i>
Angefangen als:	<i>Verkaufsberater</i>
Aufgestiegen wie:	<i>Nach 8 Jahren im Verkauf wollte ich meine erlangten Kenntnisse um einen zufriedenen Kunden weiter ausbauen. Ich hatte die Chance als Verkaufskoordinator genau das zu bewirken. Später bekam ich in Verantwortung die Abteilung dazu, die für die Herstellung der Beurkundungsfähigkeit und der Kundenkaufverträge zuständig ist. Danach folgte der Aufbau der Abteilung Kundenservice &amp; Qualitätsmanagement.</i>
Das oder Derjenige hat mir dabei geholfen:	<i>Mein damaliger Abteilungsleiter im Verkauf und unser Vorstand.</i>
Mein prägendstes Erlebnis bei INTERHOMES:	<i>Die Ernennung zum Abteilungsleiter und die Einführung des iPhones in das Unternehmen. :-)</i>
Das zeichnet INTERHOMES aus:	<i>Loyalität, Fleiß, Mut und Kreativität werden in einer synchronisierten Mischung zur Vereinbarkeit mit Beruf, Familie und Gesundheit zu einer unfassbar fairen und motivierenden Firma.</i>
Bewerben Sie sich, weil:	<i>... bei der INTERHOMES AG ein abwechslungsreicher Arbeitgeber ist, der gleichzeitig sehr viele Chancen bietet und eine unbezahlbare Eigenschaft hat: es gibt keinen Tag, an dem man nicht gerne zur Arbeit geht.</i>